

香芝みらい塾 2022 受講申し込みフォーム 記入例

■ 基本情報

お名前	香芝 太郎
生年月日	1985/01/01
年齢	36
性別	<input checked="" type="radio"/> 男性 <input type="radio"/> 女性 <input type="radio"/> その他・回答なし
ご住所	香芝市本町 1234 みらいビル 203 号室
電話番号	090-1234-5678
メールアドレス	Kashiba.mirai@gmail.com
現在の職業	飲食店店員
今までの略歴など (強み・資格)	平成 25 年 ラーメン五つ葉勤務。飲食店のノウハウを学ぶ。 平成 30 年 ラーメン五つ葉 2号店を立ち上げから経験する。
過去の事業経験	<input checked="" type="radio"/> 事業を運営していたことはない <input type="radio"/> 事業を運営していたことがあり、現在もその事業を続けている <input type="radio"/> 事業を運営していたことがあるが、既にその事業をやめている

■ 創業される予定の業種や内容について

<p>創業予定の業種と内容を詳しく教えてください</p>	<p>創作素麺店 スープやトッピングなど、様々な組み合わせで素麺を味わえるお店です。奈良県の名産品である三輪素麺を使用し、地元の食材などで地産地消の奈良らしいお店を目指しております。</p>
<p>創業の動機を教えてください</p>	<p>私は麺料理が好きで、様々な店で味わってきました。私自身、ラーメン店で働いていますが奈良県特産の素麺が、もっと様々な食べ方が出来るのではないかと常々考えておりました。素麺をらーめんの位置まで押し上げるのが、創業の動機です。</p>
<p>香芝市のどのエリアで創業しようと考えていますか？</p>	<p>五位堂駅周辺のロードサイド、できれば共同駐車場が確保できる物件での起業を考えています。</p>
<p>創業場所を選んだ理由を教えてください</p>	<p>大阪府などと比較して奈良県は自動車での移動が多く、駐車場の確保は必須であると考えられます。また、香芝市は子育てをする若いファミリー層が多く、文教施設などが近隣に多いことも選んだ理由です。</p>
<p>創業の時期は決まっていますか？</p>	<p>● 半年以内 ○ 1年以内 ○ 3年以内 ○ その他()</p>
<p>具体的な商品・サービスの内容を教えてください</p>	<p>醤油ソーメン 800円 味噌ソーメン 800円 豚骨ソーメン 800円 タンタンソーメン 900円 豚ネギソーメン 1000円 牛すじソーメン 1000円 焼き鯖ソーメン 1200円</p> <p>※ランチタイムは奈良県産ヒノヒカリおにぎりがついたセットを提供。</p>
<p>あなたが提供する商品・サービスのセールスポイントを教えてください</p>	<p>まず素麺専門店そのものが全国的に珍しく、兵庫県たつの市の揖保乃糸と、奈良県桜井市の三輪素麺エリアくらいしかありません。</p>

	<p>さらに冷やしそうめん、にゅうめんにトッピングで変化を付けた程度のバリエーションしかありません。</p> <p>しかし同じ麺類でも中華麺にはラーメン、つけ麺、油そば、まぜそばなど様々なバリエーションがあります。</p> <p>同じ小麦粉を使った麺類ですから、これらは全てソーメンでも可能なはずですが(工夫は要りますが)さらに中華麺には「かん水」を用いる為、独特の臭いがあり敬遠する人も居ます。</p> <p>小麦と塩と水だけで作った、本当に美味しい素麺を、今までに食べたことのない食べ方で味わっていただけるのは当店が唯一無二であると考えられます。</p>
<p>ターゲットとなる顧客層を教えてください</p>	<p>販売ターゲットは香芝市を中心とした奈良県中南和・及び隣接する大阪府河内地域に居住する自動車に乗って移動する30代～60代のファミリー層とします。</p>
<p>考えている販売方法や PR 方法を教えてください</p>	<p>多くの方にとってラーメンやうどん、そばを外食で食べたことはあっても素麺を食べた事がある方はほとんど居ません。</p> <p>さらに夏場に家庭で食べる素麺の味に慣れきっています。日本全国を見渡しても素麺専門店というのは希少であり、メディアなどで取り上げやすい題材であると考えられます。</p> <p>販売戦略としましては開店時にフリーペーパー2誌(Mint・香芝ダイスキ)への掲載依頼、及び香芝市3万世帯へのポスティングによって周知を図ります。</p> <p>さらにプレスリリースの発信による新聞やTVなどのマスメディアなどへの掲載。</p> <p>そして SNS による限定素麺の紹介などを通じて販路開拓を図っていきます。</p>
<p>これから始めるビジネスの市場ニーズや競合などをどのように考えているか教えてください</p>	<p>外食業界の市場規模は、①人口減や高齢化による食需要の縮小、②節約志向の高まりによる低価格化の進行、③コンビニエンスストアや食品スーパー等の品揃え拡充に伴う中食市場の拡大、等から減少傾向で推移してきました。</p>

	<p>ここ数年をみれば、食材価格の高騰や人件費の上昇を背景に、商品単価の引上げに動いたこと等から市場規模は拡大傾向にあるものの、他業種との競合が厳しさを増す中で更なる拡大余地は乏しいとみられます。</p> <p>総人口は、2008 年をピークに減少に転じており、今後減少ペースは更に加速するとみられます。また、出生数は、第二次ベビーブーム以降減少傾向で推移しています。</p> <p>香芝市周辺においても飲食店の入れ替わりは激しく、今年だけでも五位堂駅周辺で3店舗の廃業を確認しています。</p> <p>飲食店においても新しいビジネスモデルが必要と考えられます。</p>
<p>創業予定のビジネスの競合他社や、目指しているお店などの情報(企業名やウェブサイトなど)を教えてください</p>	<p>海老塩金つゆ、本格黒つゆ、たっぷり胡桃代つゆなど既存の出汁にとられない様々な食べ方を提供されているお店です。</p> <p>このお店以上に、様々なソーメンの食べ方を追求していきたいと考えております。</p> <p>https://www.instagram.com/t_takadaya/</p> <p>https://tabelog.com/nara/A2904/A290402/29012066/</p>
<p>ビジネスを始めるための見込み開業資金額とその調達方法を教えてください</p>	<p>運転資金 月50万円</p> <p>開業後半年で800万円程度が必要になると考えられます。</p> <p>自己資金400万円</p> <p>融資 400万円（日本政策金融公庫創業融資）</p> <p>開業直後の広報活動については、小規模事業者持続化補助金の活用を検討しています。</p>
<p>起業1年後、3年後のイメージを教えてください。</p>	<p>起業1年後には設備投資などもあり、赤字であると見込んでいます。2年目以降に黒字化を達成し、3年後には従業員の育成に力を入れていきたいと考えております。</p>

■ 香芝みらい塾にあなたが求めていることを聞かせてください

<p>香芝みらい塾に何を求めて受講しようと思いましたが？</p>	<p>■ 創業についての知識の習得</p> <p><input type="checkbox"/> 人脈形成</p> <p><input type="checkbox"/> 事業計画書の書き方</p> <p>■ サポーターとのグループディスカッション</p> <p>■ 自分のビジネスモデルを伝えるプレゼンテーション</p> <p><input type="checkbox"/> その他()</p>
<p>創業にあたって不安に思っていることや、これから始めるビジネスについてアピールがあればご記入ください</p>	<p>設備面につきまして、ラーメンやうどんなど麺類を提供していた店舗の居抜き物件かどうかで投資金額が大きく変化すると思われます。</p> <p>香芝みらい塾で、良い物件の情報などもいただければ幸いです。</p> <p>また新型コロナウイルス感染症の影響もあり、従来の回転率に頼らない収益の出せるビジネスモデルについても学びたいと思っています。</p>
<p>提供する商品やサービスなどの資料・写真があれば添付してください</p>	
<p>香芝みらい塾をどちらで知ったか教えてください</p>	<p>■ パンフレット</p> <p>■ 香芝市の広報紙</p> <p><input type="checkbox"/> 香芝ダイスキ！</p> <p><input type="checkbox"/> 香芝みらい塾の Web ページ</p> <p><input type="checkbox"/> 香芝みらい塾の Facebook</p> <p><input type="checkbox"/> 友人・知人からの紹介</p> <p><input type="checkbox"/> その他()</p>

■ 香芝みらい塾の受講を希望される方への確認事項となりますので、必ずご回

答ください

講義の出席について	香芝みらい塾を受講し修了するためには、全ての講義(全 8 回)を受講することが必要となります。 全ての回に参加することができますか？ ● はい ○ いいえ
「聴講生」制度の希望について	香芝みらい塾はグループディスカッションの都合上、定員 6 名となっています。 選考に漏れた場合、創業に必要な講義のみを受講する「聴講生」制度（定員なし）があります。 ● 受講生に選ばれなかった場合、講義のみを聴く聴講生でも受講することを希望する。 ○ 受講生に選ばれなかった場合、受講を辞退する。